

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
POP広告実習	必修	60
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科1年 / 医薬品・登録販売者学科1年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科1年 / ビジネスライセンス学科1年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

POP広告クリエイター技能審査試験対策(POP書体の書き方、装飾文字、ショーカード、プライスカードの作成、チラシの作成、POP広告作成)
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

POP広告クリエイター技能審査試験合格、店舗によるPOP作成の技術の習得

(5) 成績評価方法・基準

検定結果および提出物

(6) 使用教材・教具

POP広告クリエイター試験合格学科テキスト、POP広告クリエイター試験実技ワークブック、マーカーセット、プライスカード

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 POP広告実習

W	時間	授業内容	授業方法
前期 1	1	学科試験対策	講義
	2	ストローク練習	実習
	3	ストローク練習	実習
前期 2	4	学科試験対策	講義
	5	角ゴシック・丸ゴシック	実習
	6	角ゴシック・丸ゴシック	実習
前期 3	7	学科試験対策	講義
	8	装飾文字	実習
	9	装飾文字	実習
前期 4	10	学科試験対策	講義
	11	ショーカード	実習
	12	ショーカード	実習
前期 5	13	学科試験対策	講義
	14	プライスカード	実習
	15	プライスカード	実習
前期 6	16	学科試験対策	講義
	17	プライスカード	実習
	18	プライスカード	実習
前期 7	19	学科試験対策	講義
	20	ポスター	実習
	21	ポスター	実習
前期 8	22	学科試験対策	講義
	23	ポスター	実習
	24	ポスター	実習
前期 10	25	学科試験対策	講義
	26	キャッチコピー	実習
	27	キャッチコピー	実習
前期 11	28	学科試験対策	講義
	29	キャッチコピー	実習
	30	キャッチコピー	実習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 POP広告実習

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	31	学科試験対策	講義	
	12	32	ポスター	実習
		33	ポスター	実習
	34	学科試験対策	講義	
	35	ポスター	実習	
	36	ポスター	実習	
前期	37	学科試験対策	講義	
	14	38	ポスター	実習
		39	ポスター	実習
	40	模擬試験①	時間計測模擬試験	
	41	模擬試験①	時間計測模擬試験	
	42	模擬試験①	時間計測模擬試験	
前期	43	模擬試験②	時間計測模擬試験	
	15	44	模擬試験②	時間計測模擬試験
		45	模擬試験②	時間計測模擬試験
	46	模擬試験③	時間計測模擬試験	
	47	模擬試験③	時間計測模擬試験	
	48	模擬試験③	時間計測模擬試験	
	49	模擬試験④	時間計測模擬試験	
	50	模擬試験④	時間計測模擬試験	
	51	模擬試験④	時間計測模擬試験	
夏期	52	模擬試験⑤	時間計測模擬試験	
	1	53	模擬試験⑤	時間計測模擬試験
		54	模擬試験⑤	時間計測模擬試験
	55	模擬試験⑥	時間計測模擬試験	
	56	模擬試験⑥	時間計測模擬試験	
	57	模擬試験⑥	時間計測模擬試験	
	58	模擬試験⑦	時間計測模擬試験	
	59	模擬試験⑦	時間計測模擬試験	
	60	模擬試験⑦	時間計測模擬試験	

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
SNSマーケティング	選択	36
対象学科・学年	授業形態	
販売マーケティング学科2年、医薬品・登録販売者学科2年、美容・スキンケアアドバイザー学科販売コース2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
アライドアーキテクト株式会社	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
webマーケティングの企画から運用まで幅広くクライアントに向けたソリューションを提供。	

(3) 授業概要

<p>実習、座学を通じて、SNSの仕事に必要な知識を総合的に身につけ、企業のSNS運用、活用方法を自分で考えて設計することができる。</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<ul style="list-style-type: none"> ・就職または起業した際に必要になるSNSマーケティングの基礎知識と実務能力習得 ・サーティファイ協会SNSマーケティング検定 合格
--

(5) 成績評価方法・基準

当授業への出席率80%を前提として、課題ファイルが提出され、その完成度を含めて評価する

(6) 使用教材・教具

ウイネット出版 はじめて学ぶ人のSNSマーケティングテキスト、PC

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授業計画書

科目名 SNSマーケティング

W	時間	授業内容	授業方法
	1	オリエンテーション、デジタルマーケティングの基礎知識	テキスト、PowerPointを用いた講義と演習
	2	自己紹介	〃
	3	SNS×ビジネスで何が出来るか	〃
	4	SNSマーケティングとは、SNSのリスク	〃
	5	SNS媒体基礎知識	〃
	6	企業投稿事例	〃
	7	〃	〃
	8	商品企画とプロモーション	〃
	9	〃	〃
	10	クリエイティブとは クリエイティブ制作における基礎知識	〃
	11	クリエイティブ評価実習	〃
	12	〃	〃
	13	canva動画編集 導入	〃
	14	canva 動画編集実践「自己紹介」	〃
	15	〃	〃
	16	〃	〃
	17	〃	〃
	18	〃	〃
	19	クリエイティブワークフロー	〃
	20	静止画編集	〃
	21	〃	〃
	22	動画編集	〃
	23	〃	〃
	24	〃	〃
	25	個人実習①「最近好きなもの」	〃
	26	〃	〃
	27	〃	〃
	28	〃	〃
	29	〃	〃
	30	〃	〃

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
インターンシップⅡ	選択	50
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科調剤薬局コース2年	対面授業のみ実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
調剤薬局での教育担当者（学内担当者：木了礼子）	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
各店舗における従業員であり、調剤事務員	

(3) 授業概要

<p>企業での実習(インターンシップ)。実習先の選定、事前指導、事後の振り返りも含む。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>学校での授業が実務の中でどのように活かされていくのかを、実務を通して経験する。現場実習を通して、接客スキルの向上を図る。また、社会人としての心構えを学ぶことも目的の一つである。</p>

(5) 成績評価方法・基準

<p>インターンシップレポートの企業評価、企業担当者からのヒアリング内容、事前指導や事後指導の取り組み姿勢を総合的に評価する。</p>

(6) 使用教材・教具

--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 インターンシップⅡ

W	時間	授業内容	授業方法
前期	1	実習日誌作成(自己紹介書)	書類作成指導、各自での企業研究
	2	実習日誌作成(自己紹介書)	書類作成指導、各自での企業研究
前期	3	実習日誌作成(企業概要)	書類作成指導、各自での企業研究
	4	実習日誌作成(企業概要)	書類作成指導、各自での企業研究
前期	5	医療保険授業	講義
	8	医療保険授業	講義
前期	7	医療保険授業、接遇授業	講義
	14	医療保険授業、接遇授業	接遇実習
前期	9	医療保険授業、接遇授業	講義
	16	医療保険授業、接遇授業	接遇実習
調整	11	インターンシップ	企業での実習
	12	インターンシップ	企業での実習
	13	インターンシップ	企業での実習
	14	インターンシップ	企業での実習
	15	インターンシップ	企業での実習
	16	インターンシップ	企業での実習
	17	インターンシップ	企業での実習
	18	インターンシップ	企業での実習
	19	インターンシップ	企業での実習
	20	インターンシップ	企業での実習
	21	インターンシップ	企業での実習
	22	インターンシップ	企業での実習
	23	インターンシップ	企業での実習
	24	インターンシップ	企業での実習
	25	インターンシップ	企業での実習
	26	インターンシップ	企業での実習
	27	インターンシップ	企業での実習
28	インターンシップ	企業での実習	
29	インターンシップ	企業での実習	
30	インターンシップ	企業での実習	

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
サービスケアアテンダント	必修	49
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
各外部講師(学内担当:木了礼子)	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
研修内容により、登録販売者、看護師、保健師、救急救命士等の有資格者	

(3) 授業概要

接客業に必要な高齢者や障害を持つ方の介助の技術や救護法を習得する。また、小売業で販売されている医療機器の取扱いと関連知識を学ぶ。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

接客業における介助の基礎技術を持ち、医療機器の取扱いと関連知識が分かり、説明できる。
赤十字ベーシックライフサポーター認定、認知症サポーター認定。

(5) 成績評価方法・基準

資格認定、および授業態度

(6) 使用教材・教具

補助プリント

(7) 授業にあたっての留意点

(8) その他

授 業 計 画 書

科目名 サービスケアアテンダント

W	時間	授業内容	授業方法
後2	1	サービス介助基礎研修	講義
	2	サービス介助研修	実技
	3	サービス介助研修	実技
後3	4	小児対応	講義
	5	小児対応	実技
	6	小児対応	実技
後4	7	接客手話	講義
	8	接客手話	実技
	9	接客手話	実技
後5	10	問診対応	講義
	11	問診対応	実技
	12	問診対応	実技
後6	13	認知症サポーター 外部講師	講義
	14	認知症サポーター 外部講師	実技
	15	認知症サポーター 外部講師	実技
後7	16	医療機器販売 外部講師	講義
	17	医療機器販売 外部講師	講義
	18	医療機器販売 外部講師	講義
	19	医療機器販売 外部講師	実技
	20	医療機器販売 外部講師	実技
	21	医療機器販売 外部講師	実技
後8	22	救命講習 外部講師	実技
	23	救命講習 外部講師	実技
	24	救命講習 外部講師	実技
	25	救命講習 外部講師	実技
後9	26	救命講習 外部講師	実技
	27	救命講習 外部講師	実技
	28	救命講習 外部講師	実技
	29	救命講習 外部講師	実技
	30	救命講習 外部講師	実技

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
データマーケティング	選択	63
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科データマーケティングコース2年/医薬品・登録販売者学科2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
加藤 誠	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
販売及び営業の実務。経営コンサルティング。	

(3) 授業概要

マーケティングの基礎から販売に関するマーケティングを学び、実践で活用できる知識を身に着ける。
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

マーケティングの基礎を学び、分析や戦略を考える知識を身に付ける。また実際の店舗現場やインターネットからデータ収集を行い、更にデータ分析を行う。最終的には本科目で学んだマーケティングの知識を活かした店舗での販売促進企画及びマーケティング戦略の計画を立案できるようになる。
--

(5) 成績評価方法・基準

出席、授業態度、課題の取り組み、レポート提出、テストの点数を総合的に判断する。

(6) 使用教材・教具

販売士ハンドブック応用編

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 データマーケティング

W	時間	授業内容	授業方法
前16	1	オリエンテーション	講義
	2	オリエンテーション	講義
	3	オリエンテーション	講義
前17	4	マーケティングとは	講義
	5	マーケティングとは	講義
	6	マーケティングとは	講義
前18	7	STP	講義
	8	STP	講義
	9	STP	講義
後1	10	マーケティングミックス	講義
	11	マーケティングミックス	講義
	12	マーケティングミックス	講義
後2	13	マーケティングミックス(プレイス)	講義
	14	マーケティングミックス(プレイス)	講義
	15	マーケティングミックス(プレイス)	講義
後3	16	マーケティングミックス(プロダクト)	講義
	17	マーケティングミックス(プロダクト)	講義
	18	マーケティングミックス(プロダクト)	講義
後4	19	マーケティングミックス(プライス)	講義
	20	マーケティングミックス(プライス)	講義
	21	マーケティングミックス(プライス)	講義
後5	22	マーケットリサーチ	講義
	23	マーケットリサーチ	講義
	24	マーケットリサーチ	講義
後6	25	マーケットリサーチ演習	講義、演習、ディスカッション
	26	マーケットリサーチ演習	講義、演習、ディスカッション
	27	マーケットリサーチ演習	講義、演習、ディスカッション
後7	28	マーケティングミックス(プロモーション)	講義
	29	マーケティングミックス(プロモーション)	講義
	30	マーケティングミックス(プロモーション)	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 データマーケティング

W	時間	授業内容	授業方法
後8	31	マーケティングミックス(プロモーション)	講義、演習
	32	マーケティングミックス(プロモーション)	講義、演習
	33	マーケティングミックス(プロモーション)	講義、演習
後9	34	マーケティングミックス(プロモーション)	講義、演習
	35	マーケティングミックス(プロモーション)	講義、演習
	36	マーケティングミックス(プロモーション)	講義、演習
後10	37	プロモーション実習	講義、演習、ディスカッション
	38	プロモーション実習	講義、演習、ディスカッション
	39	プロモーション実習	講義、演習、ディスカッション
後11	40	プロモーション実習	講義、演習、ディスカッション
	41	プロモーション実習	講義、演習、ディスカッション
	42	プロモーション実習	講義、演習、ディスカッション
後12	43	インバウンド	講義
	44	インバウンド	講義
	45	インバウンド	講義
後13	46	総合演習	講義、演習、ディスカッション
	47	総合演習	講義、演習、ディスカッション
	48	総合演習	講義、演習、ディスカッション
後14	49	総合演習	講義、演習、ディスカッション
	50	総合演習	講義、演習、ディスカッション
	51	総合演習	講義、演習、ディスカッション
後15	52	総合演習	講義、演習、ディスカッション
	53	総合演習	講義、演習、ディスカッション
	54	総合演習	講義、演習、ディスカッション
後16	55	演習発表	発表
	56	演習発表	発表
	57	演習発表	発表
後17	58	試験	試験
	59	試験	試験
	60	試験	試験

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 データマーケティング

W	時間	授業内容	授業方法
後18	61	振り返り	講義、ディスカッション
	62	振り返り	講義、ディスカッション
	63	振り返り	講義、ディスカッション
	64		
	65		
	66		
	67		
	68		
	69		
	70		
	71		
	72		
	73		
	74		
	75		
	76		
	77		
	78		
	79		
	80		
	81		
	82		
	83		
	84		
	85		
	86		
	87		
	88		
	89		
	90		

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
課外研修活動 I	必修	73
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科1年 / 医薬品・登録販売者学科1年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科1年 / ビジネスライセンス学科1年	対面授業のみ実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
田中 史歩	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

1年次に学校内外で実施される各種研修、イベント等を包括的に一つの科目とみなし、単位認定する。
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

学校運営理念である「誠実、明朗、進取の精神をもった、チャレンジ精神旺盛な社会人を育成する」ことを到達目標とし、実施される研修、イベントのすべてがその土台となるものとする。

(5) 成績評価方法・基準

出席を最も重要視し、各内容への貢献度、参加姿勢などを加味して評価する。

(6) 使用教材・教具

--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動 I

W	時間	授業内容	授業方法
オリテ週	1	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演
	2	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	3	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	4	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	5	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	6	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	7	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	8	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	9	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	10	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	11	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
	12	新入生オリエンテーション	入学時手続き、各種説明、始業講演、マナー研修等
前期4	13	避難訓練	避難経路、避難場所確認
前期4 7	14	大運動会	トラック、フィールド競技
	15	大運動会	トラック、フィールド競技
	16	大運動会	トラック、フィールド競技
	17	大運動会	トラック、フィールド競技
	18	大運動会	トラック、フィールド競技
	19	大運動会	トラック、フィールド競技
	20	大運動会	トラック、フィールド競技
前期 8	21	新入生特別講演	視聴
	22	新入生特別講演	視聴
	23	新入生特別講演	視聴
	24	新入生特別講演	視聴
前期 13	25	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
	26	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
	27	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
	28	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
	29	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
	30	妙高研修	妙高にてアウトドア研修

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動 I

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	31	妙高研修	妙高にてアウトドア研修	
	13	32	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		33	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		34	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		35	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		36	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		37	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		38	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		39	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
		40	妙高研修	妙高にてアウトドア研修
後期	41	スポーツ大会	室内、球技等	
	2	42	スポーツ大会	室内、球技等
		43	スポーツ大会	室内、球技等
		44	スポーツ大会	室内、球技等
		45	スポーツ大会	室内、球技等
		46	スポーツ大会	室内、球技等
		47	スポーツ大会	室内、球技等
後期	48	国内研修	県外施設にて研修	
	7	49	国内研修	県外施設にて研修
		50	国内研修	県外施設にて研修
		51	国内研修	県外施設にて研修
		52	国内研修	県外施設にて研修
		53	国内研修	県外施設にて研修
		54	国内研修	県外施設にて研修
		55	国内研修	県外施設にて研修
		56	国内研修	県外施設にて研修
		57	国内研修	県外施設にて研修
		58	国内研修	県外施設にて研修
		59	国内研修	県外施設にて研修
		60	国内研修	県外施設にて研修

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動 I

W	時間	授業内容	授業方法
後期 7	61	国内研修	県外施設にて研修
	62	国内研修	県外施設にて研修
	63	国内研修	県外施設にて研修
後期 8	64	学園祭	模擬店、アトラクション
	65	学園祭	模擬店、アトラクション
	66	学園祭	模擬店、アトラクション
	67	学園祭	模擬店、アトラクション
	68	学園祭	模擬店、アトラクション
	69	学園祭	模擬店、アトラクション
	70	学園祭	模擬店、アトラクション
不定期	71	万代清掃	清掃ボランティア
	72	万代清掃	清掃ボランティア
	73	万代清掃	清掃ボランティア
	74		
	75		
	76		
	77		
	78		
	79		
	80		
	81		
	82		
	83		
	84		
	85		
	86		
	87		
	88		
	89		
	90		

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
課外研修活動Ⅱ	必修	60
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科2年 / 医薬品・登録販売者学科2年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科2年	対面授業のみ実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

2年次に学校内外で実施される各種研修、イベント等を包括的に一つの科目とみなし、単位認定する

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

学校運営理念である「誠実、明朗、進取の精神をもった、チャレンジ精神旺盛な社会人を育成する」ことを到達目標とし、実施される研修、イベントのすべてがその土台となるものとする
--

(5) 成績評価方法・基準

出席を最も重要視し、各内容への貢献度、参加姿勢などを加味して評価する

(6) 使用教材・教具

--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
前期	1	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	2	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	3	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	4	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	5	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
	6	進級生オリエンテーション	進級時手続き、各種説明等
前期4	7	避難訓練	避難場所への避難
前期	8	NSG大運動会	トラック、フィールド競技
	9	NSG大運動会	トラック、フィールド競技
	10	NSG大運動会	トラック、フィールド競技
	11	NSG大運動会	トラック、フィールド競技
	12	NSG大運動会	トラック、フィールド競技
	13	NSG大運動会	トラック、フィールド競技
前期	15	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	16	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	17	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	18	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	19	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	20	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	21	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	22	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	23	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	24	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	25	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	26	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	27	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
	28	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察
29	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察	
30	国内研修(関東)	企業イベント、テーマパーク視察	

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 課外研修活動Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法	
後期	2	31	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
		32	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
		33	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
		34	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
		35	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
		36	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
		37	スポーツ大会	球技、チームスポーツ
後期	8	38	学園祭	模擬店
		39	学園祭	模擬店
		40	学園祭	模擬店
		41	学園祭	模擬店
		42	学園祭	模擬店
		43	学園祭	模擬店
		44	学園祭	模擬店
		45	学園祭	模擬店
後期	12	46	クラス交流イベント	スポーツ
		47	クラス交流イベント	スポーツ
		48	クラス交流イベント	スポーツ
		49	クラス交流イベント	スポーツ
		50	クラス交流イベント	スポーツ
		51	クラス交流イベント	スポーツ
		52	クラス交流イベント	スポーツ
後期	15	53	卒業生講演	講演
		54	卒業生講演	講演
		55	卒業生講演	講演
		56	卒業生講演	交流
		57	卒業生講演	交流
不定期		58	万代清掃	清掃活動
		59	万代清掃	清掃活動
		60	クラスボランティア	清掃活動

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
基礎英語Ⅱ	必修	16
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科・2年/医薬品・登録販売者学科・2年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>「スタディサプリ」というアプリを活用して、eラーニング形式で進める。学生はスタディサプリをスマートフォンやタブレットにダウンロードし、各自で学習を進めていく。</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>日常会話で用いられる、中学・高校で学んだ英語学習の定着、および基礎知識・技能と英語における知識量を増やすことを目的として実施する。第1段階として基礎英語Ⅰの内容を踏まえ、家族や仕事のことなど日常的に使われる表現を理解し、情報交換ができるようになることを目標とする。次の段階では仕事、学校、レジャーでの話題や個人の関心事について、脈絡のある文を作りながらやりとりができることを目標とする。</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>教職員は管理画面を確認することで進捗状況や学習状況の把握ができる。こうした積極性や主体性を成績評価の軸としながらも、成績評価テストにより学習の習熟度を評価する。</p>

(6) 使用教材・教具

<p>スタディサプリ(アプリ)、スマートフォンまたはタブレット、ノート、筆記用具</p>
--

(7) 授業にあたっての留意点

<p>スタディサプリは自主的な学習を進めるeラーニングアプリであるため、日々の学習計画を定めて、これに基づいて計画的に学習を進めること。</p>
--

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 基礎英語Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
	1	住んでいる街についてたずねたり、説明したりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	2	色やサイズについてたずねたり、答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	3	人やものの場所をたずねたり、答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	4	ある人物のことにについてたずねたり、答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	5	会話の中であいづちを打つことができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	6	体調・身長・年齢をたずねたり、それに答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	7	数や値段をたずねたり、答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	8	感想や考え方をたずねたり、答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	9	交通手段をたずねたり、答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	10	相手の行動や考えについて、理由を尋ねたり答えたりできる。	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	11	誰のものか／どちらかを説明できる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	12	基本的な慣用表現を使って友人と電話でやりとりができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	13	相手の話にいろいろな表現で反応できる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	14	相手が電話に出ない場合に、簡単な表現で対応できる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	15	イラストや写真を描写したり、自分や他人の状況や行動を説明したりすることができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	16	人や物の現在の動作について尋ねることができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	17		
	18		
	19		
	20		
	21		
	22		
	23		
	24		
	25		
	26		
	27		
	28		
	29		
	30		

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
就職実務Ⅱ	必修	85
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科2年 / 医薬品・登録販売者学科2年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
メーカーでの一般事務、医療機関にて医療事務、診療介助、リハビリ介助	

(3) 授業概要

就職内定のための活動。授業は全体指導と個別指導の併用

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

就職内定

(5) 成績評価方法・基準

内定状況、授業態度、就職活動状況等の総合評価(申請や必要書類の提出状況も含む)

(6) 使用教材・教具

補助資料、プリント、各自PC

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

 科目名 就職実務Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
前期	1	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	2	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	3	春休みの活動状況確認、エントリー	状況確認、エントリー
	4	企業受験報告書作成	資料作成
	5	企業受験報告書作成	資料作成
	6	企業受験報告書作成	資料作成
前期	7	面接時所作確認	入退室練習
	8	面接時所作確認	入退室練習
	9	面接時所作確認	入退室練習
	10	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	PCにてメール作成
	11	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	PCにてメール作成
	12	就職活動マナー(電話、メール、訪問時)	PCにてメール作成
前期	13	履歴書作成	履歴書記入
	14	履歴書作成	履歴書記入
	15	履歴書作成	履歴書記入
前期	16	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	17	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	18	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	19	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	20	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	21	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期	22	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	23	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	24	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	25	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	26	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	27	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期	28	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	29	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	30	各自活動	面接練習、エントリーシート作成

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
前期 6	31	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	32	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	33	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期 7	34	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	35	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	36	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	37	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	38	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	39	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期 7	40	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	41	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	42	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	43	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	44	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	45	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期 8	46	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	47	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	48	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	49	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	50	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	51	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期 9	52	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	53	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	54	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期 10	55	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	56	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	57	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期 11	58	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	59	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	60	各自活動	面接練習、エントリーシート作成

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務Ⅱ

W	時間	授業内容	授業方法
前期	61	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	62	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	63	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期	64	実践行動学	講義とグループワーク
	65	実践行動学	講義とグループワーク
	66	実践行動学	講義とグループワーク
前期	67	実践行動学	講義とグループワーク
	68	実践行動学	講義とグループワーク
	69	実践行動学	講義とグループワーク
前期	70	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	71	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
	72	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期16	73	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期17	74	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
前期18	75	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期1	76	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期2	77	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期3	78	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期4	79	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期5	80	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期6	81	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期7	82	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期8	83	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期9	84	各自活動	面接練習、エントリーシート作成
後期10	85	各自活動	面接練習、エントリーシート作成

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
食生活アドバイザー	必須	108
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

食生活を通じた健康や食文化の知識、食品表示・流通等小売業に必要な知識等を学ぶ
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

食生活を通じた健康や食文化の知識、食品表示・流通等小売業に必要な知識等を身につけ、実習先や就職先で活かせること、および、食生活アドバイザー検定の合格
--

(5) 成績評価方法・基準

検定可否、授業態度および提出物、小テストにより評価する

(6) 使用教材・教具

食生活アドバイザー3級テキスト&問題集、補助プリント

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 食生活アドバイザー

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	1	ウェルネス上手になろう栄養素	講義および演習	
	16	2	ウェルネス上手になろう栄養素	講義および演習
		3	ウェルネス上手になろう栄養素	講義および演習
		4	ウェルネス上手になろう栄養素	講義および演習
		5	ウェルネス上手になろうビタミンミネラル	講義および演習
		6	ウェルネス上手になろうビタミンミネラル	講義および演習
前期		7	ウェルネス上手になろう肌毛髪	講義および演習
	17	8	ウェルネス上手になろうダイエット	講義および演習
		9	ウェルネス上手になろう食生活	講義および演習
		10	ウェルネス上手になろう病気予防	講義および演習
		11	ウェルネス上手になろう病気予防	講義および演習
		12	ウェルネス上手になろう休養	講義および演習
前期		13	ウェルネス上手になろうストレス	講義および演習
	18	14	ウェルネス上手になろうまとめ	テスト
		15	もてなし上手になろう行事	講義および演習
		16	もてなし上手になろう行事	講義および演習
		17	もてなし上手になろう郷土料理	講義および演習
		18	もてなし上手になろう郷土料理	講義および演習
後期		1	19	もてなし上手になろう郷土料理
	20		もてなし上手になろう旬と食材	講義および演習
	21		もてなし上手になろう旬と食材	講義および演習
	22		もてなし上手になろうおいしさの条件	講義および演習
	23		もてなし上手になろうおいしさの条件	講義および演習
	24		もてなし上手になろう調理	講義および演習
	25		もてなし上手になろう調理	講義および演習
	26		もてなし上手になろう料理	講義および演習
	27		もてなし上手になろう料理	講義および演習
	28		もてなし上手になろう箸	講義および演習
	29		もてなし上手になろうことわざ	講義および演習
	30		もてなし上手になろうまとめ	テスト

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 食生活アドバイザー

W	時間	授業内容	授業方法
後期	2	31 買い物上手になろう食品分類	講義および演習
		32 買い物上手になろう食品分類	講義および演習
		33 買い物上手になろう食品表示	講義および演習
		34 買い物上手になろう食品表示	講義および演習
		35 買い物上手になろう食品表示	講義および演習
		36 買い物上手になろう加工商品	講義および演習
後期	3	37 買い物上手になろう加工商品	講義および演習
		38 買い物上手になろう加工商品	講義および演習
		39 買い物上手になろう消費期限	講義および演習
		40 買い物上手になろうアレルギー	講義および演習
		41 買い物上手になろう加工商品	講義および演習
		42 買い物上手になろう加工商品	講義および演習
		43 買い物上手になろう表示マーク	講義および演習
		44 買い物上手になろう遺伝子組み換え	講義および演習
		45 買い物上手になろうまとめ	テスト
後期	4	46 段取り上手になろう食中毒	講義および演習
		47 段取り上手になろう食中毒	講義および演習
		48 段取り上手になろう食中毒	講義および演習
		49 段取り上手になろう除菌	講義および演習
		50 段取り上手になろう食品加工・保存	講義および演習
		51 段取り上手になろう食品加工・保存	講義および演習
		52 段取り上手になろう安全対策	講義および演習
		53 段取り上手になろう安全対策	講義および演習
		54 段取り上手になろうまとめ	テスト
後期	5	55 生き方上手になろう食マーケット	講義および演習
		56 生き方上手になろう食マーケット	講義および演習
		57 生き方上手になろう小売りの種類	講義および演習
		58 生き方上手になろうミールソリューション	講義および演習
		59 生き方上手になろう商慣行	講義および演習
		60 生き方上手になろう商慣行	講義および演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 食生活アドバイザー

W	時間	授業内容	授業方法
後期	5 61	生き方上手になろう物流	講義および演習
	62	生き方上手になろう物流	講義および演習
	63	生き方上手になろう陳列	講義および演習
後期	6 64	生き方上手になろうまとめ	テスト
	65	やりくり上手になろう経済	講義および演習
	66	やりくり上手になろう経済	講義および演習
	67	やりくり上手になろう円高円安	講義および演習
	68	やりくり上手になろう所得と税金	講義および演習
	69	やりくり上手になろう所得と税金	講義および演習
	70	やりくり上手になろう契約	講義および演習
	71	やりくり上手になろう契約	講義および演習
	72	やりくり上手になろう法律	講義および演習
後期	7 73	やりくり上手になろう法律	講義および演習
	74	やりくり上手になろうトレーサビリティ	講義および演習
	75	やりくり上手になろうトレーサビリティ	講義および演習
	76	やりくり上手になろう環境問題	講義および演習
	77	やりくり上手になろう環境問題	講義および演習
	78	やりくり上手になろうEC	講義および演習
	79	やりくり上手になろう食料自給率	講義および演習
	80	やりくり上手になろうまとめ	テスト
後期	8 81	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	82	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	83	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	84	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	85	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	86	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	87	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	88	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
後期	9 89	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	90	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 食生活アドバイザー

W	時間	授業内容	授業方法
後期 9	91	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	92	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	93	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	94	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	95	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	96	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	97	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
後期 10	98	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	99	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	100	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	101	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	102	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	103	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	104	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	105	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	106	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	107	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	108	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	109		
	110		
	111		
	112		
	113		
	114		
	115		
	116		
	117		
	118		
	119		
	120		

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
卒業研究(SDGs)	選択	55
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科2年 / 医薬品・登録販売者学科2年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科販売コース2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

社会の一員としてSDGsに関心を持ち、就職する業界における課題を探り、具体的な取り組みを企画する。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

SDGsに関心を持ち、課題解決に向けたアイデアが出せる。研究内容を他者へプレゼンできる。

(5) 成績評価方法・基準

発表、および授業態度

(6) 使用教材・教具

(7) 授業にあたっての留意点

(8) その他

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 卒業研究 (SDGs)

W	時間	授業内容	授業方法
前4	1	動機づけ、SDGsとは	講義
	2	授業の進め方、社会の状況の把握	講義
前5	3	テキスト理解	講義
	4	テキスト理解	講義
前6	5	テキスト理解	講義
	6	テキスト理解	講義
前7	7	テキスト理解	講義
	8	テキスト理解	講義
前8	9	テキスト理解	講義
	10	テキスト理解	講義
前9	11	テキスト理解	講義
	12	テキスト理解	講義
前10	13	テキスト理解	講義
	14	テキスト理解	講義
前11	15	テキスト理解	講義
	16	テキスト理解	講義
前12	17	テキスト理解	講義
	18	テキスト理解	講義
	19	テキスト理解	講義
前13	20	各自研究	研究、資料作成
	21	各自研究	研究、資料作成
	22	各自研究	研究、資料作成
前14	23	各自研究	研究、資料作成
	24	各自研究	研究、資料作成
	25	各自研究	研究、資料作成
	26	各自研究	研究、資料作成
	27	各自研究	研究、資料作成
	28	各自研究	研究、資料作成
前15	29	各自研究	研究、資料作成
	30	各自研究	研究、資料作成

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 卒業研究(SDGs)

W	時間	授業内容	授業方法
前15	31	各自研究	研究、資料作成
	32	各自研究	研究、資料作成
	33	各自研究	研究、資料作成
	34	各自研究	研究、資料作成
前16	35	各自研究	研究、資料作成
	36	各自研究	研究、資料作成
	37	各自研究	研究、資料作成
	38	各自研究	研究、資料作成
	39	各自研究	研究、資料作成
	40	各自研究	研究、資料作成
前17	41	各自研究	研究、資料作成
	42	各自研究	研究、資料作成
	43	各自研究	研究、資料作成
	44	各自研究	研究、資料作成
	45	各自研究	研究、資料作成
	46	各自研究	研究、資料作成
前18	47	研究発表	発表および聴講
	48	研究発表	発表および聴講
	49	研究発表	発表および聴講
	50	研究発表	発表および聴講
	51	研究発表	発表および聴講
	52	研究発表	発表および聴講
	53	研究発表	発表および聴講
	54	研究発表	発表および聴講
	55	研究発表	発表および聴講

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
店舗実習 I	選択	111
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科デュアルコース1年 / ビジネスライセンス学科1年	対面授業のみ実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
各ドラッグストアでの教育担当者（学内担当者：木了礼子）	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
各ドラッグストアにおける従業員であり、登録販売者の有資格者	

(3) 授業概要

デュアル実習(ドラッグストアにて有償型のインターンシップを行う)

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

実際の店舗で実習を行い接客販売の技術を養う、また、登録販売者として実務実習経験を積む
--

(5) 成績評価方法・基準

実習店舗担当者による評価(態度、技術面)

(6) 使用教材・教具

無

--

(8) その他

--

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
店舗実習Ⅱ	選択	210
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科デュアルコース2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
各ドラッグストアでの教育担当者（学内担当者：木了礼子）	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
各ドラッグストアにおける従業員であり、登録販売者の有資格者	

(3) 授業概要

デュアル実習の実施(ドラッグストアにて有償型のインターンシップを行う)

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

実際の店舗で実習を行い接客販売の技術を養う、また、登録販売者として実務実習経験を積む。

実習店舗担当者による評価(態度、技術面)

(6) 使用教材・教具

無

--

(8) その他

--

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
登録販売者	必修	234
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科1年/ ビジネスライセンス学科1年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無

(3) 授業概要

登録販売者の試験に関する手引きに沿い、登録販売者に必要な知識を習得する。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

一般用医薬品知識、医学知識、法令知識の習得、登録販売者試験合格

(5) 成績評価方法・基準

検定結果および授業態度

(6) 使用教材・教具

登録販売者テキスト、登録販売者試験過去問題

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	1	検定説明 第1章 医薬品の本質	講義	
	1	2	医薬品のリスク評価	講義
		3	健康食品	講義
		4	副作用	講義
		5	他の医薬品や食品との相互作用、飲み合わせ	講義
		6	小児、高齢者への配慮	講義
前期	7	妊婦・授乳婦への配慮	講義	
	2	8	治療を受けている人への配慮	講義
		9	プラセボ効果	講義
		10	一般医用医薬品で対処可能な症状等の範囲	講義
		11	販売時のコミュニケーション	講義
		12	プラセボ効果	講義
		13	薬害事件	講義
		14	薬害事件	講義
		15	薬害事件	講義
前期	16	練習問題	ペアワーク	
	3	17	練習問題	ペアワーク
		18	練習問題	ペアワーク
		19	第二章 消化器	講義
	20	消化器	講義	
	21	消化器	講義	
	22	呼吸器	講義	
	23	呼吸器	講義	
	24	呼吸器	講義	
前期	25	循環器	講義	
	4	26	循環器	講義
		27	循環器	講義
		28	循環器	講義
		29	泌尿器	講義
		30	泌尿器	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	31	泌尿器	講義	
	4	32	感覚器	講義
		33	感覚器	講義
		34	皮膚・運動器	講義
		35	皮膚・運動器	講義
		36	皮膚・運動器	講義
		37	脳神経	講義
		38	脳神経	講義
		39	薬が働く仕組み	ペアワーク
前期	40	薬が働く仕組み	ペアワーク	
	5	41	薬が働く仕組み	ペアワーク
		42	副作用	講義
		43	副作用	講義
		44	副作用	講義
		45	第3章成分説明	講義
		46	第3章成分説明	講義
		47	かぜ	プレゼンテーション
		48	かぜ	プレゼンテーション
		49	解熱鎮痛	講義
		50	解熱鎮痛	講義
		51	解熱鎮痛	講義
		52	眠気	講義
		53	眠気	講義
		54	めまい	講義
前期	55	めまい	講義	
	6	56	小児かん	講義
		57	小児かん	講義
		58	鎮咳	講義
		59	鎮咳	講義
		60	鎮咳	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	61	うがい	講義	
	6	62	うがい	講義
		63	うがい	講義
		64	胃	講義
		65	胃	講義
		66	腸	講義
		67	腸	講義
		68	腸	講義
前期	69	鎮痙	講義	
	7	70	鎮痙	講義
		71	浣腸	講義
		72	浣腸	講義
		73	駆虫	講義
		74	駆虫	講義
		75	強心	講義
		76	強心	講義
		77	コレステロール	講義
		78	コレステロール	講義
		79	貧血	講義
		80	貧血	講義
		81	循環器	講義
		82	循環器	講義
		83	痔	講義
前期	8	84	痔	講義
		85	痔	講義
		86	泌尿器	講義
		87	泌尿器	講義
		88	婦人薬	講義
		89	婦人薬	講義
		90	婦人薬	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
前期 8	91	アレルギー	講義
	92	アレルギー	講義
	93	鼻	講義
	94	鼻	講義
	95	眼	講義
	96	眼	講義
	97	皮膚・運動器	講義
	98	皮膚・運動器	講義
	99	歯	講義
前期 9	100	歯	講義
	101	口内	講義
	102	禁煙	講義
	103	滋養	講義
	104	漢方	講義
	105	漢方	講義
	106	漢方	講義
	107	漢方	講義
	108	消毒	講義
	109	消毒	講義
	110	殺虫	講義
	111	殺虫	講義
	112	検査薬	講義
	113	検査薬	講義
	114	第4章薬機法の目的	講義
	115	医薬品の定義と範囲	講義
	116	医薬品の定義と範囲	講義
	117	一般用医薬品、要指導医薬品と医療用医薬品	講義
前期 10	118	一般用医薬品、要指導医薬品と医療用医薬品	講義
	119	毒薬劇薬	講義
	120	毒薬劇薬	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
前期 10	121	一般用医薬品のリスク区分	講義
	122	一般用医薬品のリスク区分	講義
	123	容器、外箱、添付文書への記載事項	講義
	124	容器、外箱、添付文書への記載事項	講義
	125	医薬品と医薬部外品との違い	講義
	126	医薬品と化粧品との違い	講義
	127	医薬品と医薬部外品との違い	講義
	128	医薬品と保健機能食品との違い	講義
	129	医薬品と保健機能食品との違い	講義
	130	医薬品の販売業の許可	講義
	131	医薬品の販売業の許可	講義
	132	医薬品販売業の許可の範囲	講義
前期 11	133	医薬品販売業の許可の範囲	講義
	134	医薬品販売業の許可の範囲	講義
	135	医薬品販売業の許可の範囲	講義
	136	リスクに応じた販売従事者	講義
	137	リスクに応じた販売従事者	講義
	138	リスクに応じた販売従事者	講義
	139	リスクに応じた販売従事者応じた情報提供	講義
	140	リスクに応じた販売従事者応じた情報提供	講義
	141	リスクに応じた販売従事者応じた情報提供	講義
	142	リスクに応じた陳列	店舗見学
	143	リスクに応じた陳列	店舗見学
前期 12	144	薬局または店舗における掲示	講義
	145	薬局または店舗における掲示	講義
	146	適正な販売広告	講義
	147	医薬品適正広告基準	講義
	148	不適正な販売方法	講義
	149	行政庁による監視指導	講義
	150	行政庁による監視指導	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	151	別表説明	講義	
	12	152	第5章添付文書の読み方	講義
		153	第6章添付文書の読み方	講義
		154	第7章添付文書の読み方	講義
		155	製品表示の読み方	講義
		156	製品表示の読み方	講義
		157	安全性情報	講義
		158	安全性情報	講義
前期	159	情報の活用	講義	
	13	160	情報の活用	講義
		161	副作情報の収集	講義
		162	副作情報の収集	講義
		163	副作用の報告	講義
		164	副作用の報告	講義
		165	救済制度	講義
		166	救済制度	講義
		167	副作用事例	講義
		168	副作用事例	講義
		169	啓発活動	講義
		170	啓発活動	講義
		171	漢方	グループワーク
		172	漢方	グループワーク
173	漢方	グループワーク		
前期	174	漢方	グループワーク	
	14	175	模擬問題	模擬試験
		176	模擬問題	模擬試験
		177	模擬問題	模擬試験
		178	模擬問題	模擬試験
		179	模擬問題	模擬試験
180	模擬問題	模擬試験		

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 登録販売者

W	時間	授業内容	授業方法
前期 14	181	模擬問題	模擬試験
	182	模擬問題	模擬試験
	183	模擬問題	模擬試験
	184	模擬問題	模擬試験
	185	模擬問題	模擬試験
	186	模擬問題	模擬試験
	187	模擬問題	模擬試験
	188	模擬問題	模擬試験
前期 15	189	模擬問題	模擬試験
	190	模擬問題	模擬試験
	191	模擬問題	模擬試験
	192	模擬問題	模擬試験
	193	模擬問題	模擬試験
	194	模擬問題	模擬試験
	195	模擬問題	模擬試験
	196	模擬問題	模擬試験
	197	模擬問題	模擬試験
	198	模擬問題	模擬試験
	199	模擬問題	模擬試験
	200	模擬問題	模擬試験
	201	模擬問題	模擬試験
	202	模擬問題	模擬試験
203	模擬問題	模擬試験	
204	模擬問題	模擬試験	
前期 16	205	模擬問題	模擬試験
	206	模擬問題	模擬試験
	207	模擬問題	模擬試験
	208	模擬問題	模擬試験
	209	模擬問題	模擬試験
	210	模擬問題	模擬試験

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
認知症介助士	選択	45
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科2年/美容・スキンケアアドバイザー学科医療コース2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

認知症介助士検定試験対策

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

認知症介助士試験合格、認知症の理解、制度の理解

(5) 成績評価方法・基準

認知症介助士試験結果および授業態度、提出物

(6) 使用教材・教具

認知症介助士テキスト、試験対策問題集

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 認知症介助士

W	時間	授業内容	授業方法
後期 12	1	1章認知症介助士の基本理念	講義
	2	1章認知症介助士の基本理念	講義
	3	1章認知症介助士の基本理念	演習
	4	2章高齢社会の理解	講義
	5	2章高齢社会の理解	講義
	6	2章高齢社会の理解	演習
後期 13	7	3章認知症の基礎知識	講義
	8	3章認知症の基礎知識	講義
	9	3章認知症の基礎知識	演習
	10	4章認知症の人への介助	講義
	11	4章認知症の人への介助	講義
	12	4章認知症の人への介助	演習
後期 14	13	5章認知症の予防	講義
	14	5章認知症の予防	講義
	15	5章認知症の予防	演習
	16	7章関連法規及び制度	講義
	17	7章関連法規及び制度	講義
	18	7章関連法規及び制度	演習
	19	6章体験談事例集読み合わせ	演習
	20	模擬問題	演習
	21	模擬問題	演習
後期 15	22	模擬問題	演習
	23	模擬問題	演習
	24	模擬問題	演習
	25	模擬問題	演習
	26	模擬問題	演習
	27	模擬問題	演習
	28	模擬問題	演習
	29	模擬問題	演習
	30	模擬問題	演習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
美容薬学	選択	63
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科美容薬学コース2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

美容成分、サプリメントの知識の習得と美容薬学検定の受験

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

美容成分、サプリメントの知識の習得と美容薬学検定2級(1級)合格

(5) 成績評価方法・基準

検定合否、授業態度および提出物、小テストにより評価する

(6) 使用教材・教具

美容薬学検定公式ガイド&テキスト

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 美容薬学

W	時間	授業内容	授業方法
前期	1	検定説明、基本構造	講義
		基本構造	講義
		基本構造	練習問題
		ホルモン	講義
		ホルモン	講義
		ホルモン	練習問題
前期	2	皮膚トラブル	講義
		皮膚トラブル	講義
		皮膚トラブル	練習問題
		毛髪トラブル	講義
		毛髪トラブル	講義
		毛髪トラブル	練習問題
前期	3	美容専門用語	講義
		美容専門用語	講義
		美容専門用語	練習問題
		化粧品成分	講義
		化粧品成分	講義
		化粧品成分	練習問題
		化粧品成分	講義
		化粧品成分	講義
		化粧品成分	練習問題
前期	4	ビタミン	講義
		ビタミン	講義
		ビタミン	練習問題
		ビタミン	講義
		ビタミン	講義
		ビタミン	練習問題
		衛生管理	講義
		衛生管理	講義
		衛生管理	練習問題

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 美容薬学

W	時間	授業内容	授業方法
前期 5	31	サプリメント	講義
	32	サプリメント	講義
	33	サプリメント	練習問題
	34	サプリメント	講義
	35	サプリメント	講義
	36	サプリメント	練習問題
	37	分野別練習問題	練習問題および解説
	38	分野別練習問題	練習問題および解説
	39	分野別練習問題	練習問題および解説
前期 6	40	分野別練習問題	練習問題および解説
	41	分野別練習問題	練習問題および解説
	42	分野別練習問題	練習問題および解説
	43	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	44	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	45	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	46	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	47	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	48	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	49	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	50	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
前期 7	51	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	52	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	53	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	54	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	55	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	56	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	57	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	58	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	59	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	60	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 美容薬学

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	61	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説	
	7	62	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	63	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説	
	64			
	65			
	66			
	67			
	68			
	69			
	70			
	71			
	72			
	73			
	74			
	75			
	76			
	77			
	78			
	79			
	80			
	81			
	82			
	83			
	84			
	85			
	86			
	87			
	88			
	89			
	90			

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
薬学 I	選択	111
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科調剤薬局事務コース1年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
本間 綾	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

薬学検定を通し、医療用医薬品の知識を身につける。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

医療用医薬品知識の習得および次年度薬学検定2級受験のための基礎知識の習得

(5) 成績評価方法・基準

授業態度および提出物、小テストにより評価する

(6) 使用教材・教具

薬学検定試験対策 & 過去問1級2級テキスト、補助プリント

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 薬学 I

W	時間	授業内容	授業方法
後期 1	1	検定説明、動機付け	講義
	2	末梢神経系	講義
	3	末梢神経系	講義
後期 2	4	末梢神経系	講義
	5	末梢神経系	問題練習(グループワーク含む)
	6	末梢神経系	問題練習(グループワーク含む)
後期 3	7	抗炎症	講義
	8	抗炎症	問題練習(グループワーク含む)
	9	抗炎症	問題練習(グループワーク含む)
後期 4	10	抗アレルギー	講義
	11	抗アレルギー	問題練習(グループワーク含む)
	12	抗アレルギー	問題練習(グループワーク含む)
後期 5	13	心臓血管系	講義
	14	心臓血管系	問題練習(グループワーク含む)
	15	心臓血管系	問題練習(グループワーク含む)
後期 6	16	呼吸器系	講義
	17	呼吸器系	問題練習(グループワーク含む)
	18	呼吸器系	問題練習(グループワーク含む)
後期 7	19	消化器系	講義
	20	消化器系	問題練習(グループワーク含む)
	21	消化器系	問題練習(グループワーク含む)
後期 8	22	泌尿器系	講義
	23	泌尿器系	問題練習(グループワーク含む)
	24	泌尿器系	問題練習(グループワーク含む)
後期 9	25	血液造血器系	講義
	26	血液造血器系	問題練習(グループワーク含む)
	27	血液造血器系	問題練習(グループワーク含む)
	28	眼	講義
	29	眼	問題練習(グループワーク含む)
	30	眼	問題練習(グループワーク含む)

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 薬学 I

W	時間	授業内容	授業方法
後期 10	31	ホルモン	講義
	32	ホルモン	問題練習(グループワーク含む)
	33	ホルモン	問題練習(グループワーク含む)
後期 11	34	糖尿病治療薬	講義
	35	糖尿病治療薬	問題練習(グループワーク含む)
	36	糖尿病治療薬	問題練習(グループワーク含む)
	37	高脂血症治療薬	講義
	38	高脂血症治療薬	問題練習(グループワーク含む)
	39	高脂血症治療薬	問題練習(グループワーク含む)
後期 12	40	高尿酸血症治療薬	講義
	41	高尿酸血症治療薬	問題練習(グループワーク含む)
	42	高尿酸血症治療薬	問題練習(グループワーク含む)
	43	問題演習	過去問題を使用しての演習
	44	問題演習	過去問題を使用しての演習
	45	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 13	46	問題演習	過去問題を使用しての演習
	47	問題演習	過去問題を使用しての演習
	48	問題演習	過去問題を使用しての演習
	49	問題演習	過去問題を使用しての演習
	50	問題演習	過去問題を使用しての演習
	51	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 14	52	問題演習	過去問題を使用しての演習
	53	問題演習	過去問題を使用しての演習
	54	問題演習	過去問題を使用しての演習
	55	問題演習	過去問題を使用しての演習
	56	問題演習	過去問題を使用しての演習
	57	問題演習	過去問題を使用しての演習
	58	問題演習	過去問題を使用しての演習
	59	問題演習	過去問題を使用しての演習
	60	問題演習	過去問題を使用しての演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 薬学 I

W	時間	授業内容	授業方法
後期 14	61	問題演習	過去問題を使用しての演習
	62	問題演習	過去問題を使用しての演習
	63	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 15	64	問題演習	過去問題を使用しての演習
	65	問題演習	過去問題を使用しての演習
	66	問題演習	過去問題を使用しての演習
	67	問題演習	過去問題を使用しての演習
	68	問題演習	過去問題を使用しての演習
	69	問題演習	過去問題を使用しての演習
	70	問題演習	過去問題を使用しての演習
	71	問題演習	過去問題を使用しての演習
	72	問題演習	過去問題を使用しての演習
	73	問題演習	過去問題を使用しての演習
	74	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 16	75	問題演習	過去問題を使用しての演習
	76	問題演習	過去問題を使用しての演習
	77	問題演習	過去問題を使用しての演習
	78	問題演習	過去問題を使用しての演習
	79	問題演習	過去問題を使用しての演習
	80	問題演習	過去問題を使用しての演習
	81	問題演習	過去問題を使用しての演習
	82	問題演習	過去問題を使用しての演習
	83	問題演習	過去問題を使用しての演習
	84	問題演習	過去問題を使用しての演習
	85	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 17	86	問題演習	過去問題を使用しての演習
	87	問題演習	過去問題を使用しての演習
	88	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 17	89	問題演習	過去問題を使用しての演習
	90	問題演習	過去問題を使用しての演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 薬学 I

W	時間	授業内容	授業方法
後期 14	91	問題演習	過去問題を使用しての演習
	92	問題演習	過去問題を使用しての演習
	93	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 15	94	問題演習	過去問題を使用しての演習
	95	問題演習	過去問題を使用しての演習
	96	問題演習	過去問題を使用しての演習
	97	問題演習	過去問題を使用しての演習
	98	問題演習	過去問題を使用しての演習
	99	問題演習	過去問題を使用しての演習
	100	問題演習	過去問題を使用しての演習
	101	問題演習	過去問題を使用しての演習
	102	問題演習	過去問題を使用しての演習
	103	問題演習	過去問題を使用しての演習
	104	問題演習	過去問題を使用しての演習
	105	問題演習	過去問題を使用しての演習
後期 16	106	問題演習	過去問題を使用しての演習
	107	問題演習	過去問題を使用しての演習
	108	問題演習	過去問題を使用しての演習
	109	問題演習	過去問題を使用しての演習
	110	問題演習	過去問題を使用しての演習
	111	問題演習	過去問題を使用しての演習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
薬学Ⅱ	選択	63
対象学科・学年	授業形態	
医薬品・登録販売者学科調剤薬局コース2年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
木了 礼子	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>前年からの継続授業、薬学検定2級(1級)合格を目標に医療用医薬品の知識を身につける。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>医療用医薬品知識の習得および薬学検定2級(1級)合格</p>

(5) 成績評価方法・基準

<p>検定合否、授業態度および提出物、小テストにより評価する</p>

(6) 使用教材・教具

<p>薬学検定試験対策 & 過去問1級2級テキスト、補助プリント</p>
--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 薬学 I

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	31	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説	
	5	32	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		33	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		34	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		35	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		36	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		37	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		38	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		39	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
前期	40	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説	
	6	41	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		42	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		43	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		44	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		45	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		46	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		47	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		48	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		49	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		50	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		51	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
前期	52	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説	
	7	53	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		54	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		55	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		56	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		57	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		58	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		59	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
		60	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 薬学 I

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	61	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説	
	7	62	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説
	63	過去問題および不足部の練習問題	答案練習実施及び解説	
	64			
	65			
	66			
	67			
	68			
	69			
	70			
	71			
	72			
	73			
	74			
	75			
	76			
	77			
	78			
	79			
	80			
	81			
	82			
	83			
	84			
	85			
	86			
	87			
	88			
	89			
	90			

シラバス

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
Excel実習	必修	42
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科1年 / 医薬品・登録販売者学科1年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科1年 / ビジネスライセンス学科1年	対面授業のみ実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
原田 勝利	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
出版社やデザイン事務所にて、20年以上に渡りアートディレクター・グラフィックデザイナーとして様々なデザイン業務に携わった。	

(3) 授業概要

Excelは、先進の日本語処理機能、自由度の高い表現力、高度で表現力豊かなデータ分析能力、ワークグループやインターネットでの共同作業を支援するコラボレーション能力などを持ち、思考を妨げない操作性を備えた統合型表計算ソフトです。基本的なワークシートの作成、グラフ、データベース機能を中心に詳細な操作方法を学んでいきます。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

サーティファイ主催 Excel表計算技能認定試験3級 合格 基本的なExcel表計算処理技能を身に付ける

(5) 成績評価方法・基準

出席率80%以上を前提として、制作に関する基礎知識の習熟度、授業への取り組み姿勢を総合的に評価

(6) 使用教材・教具

Microsoft Excel 2019 クイックマスター基本編 ノートパソコン
--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 Excel実習

W	時間	授業内容	授業方法
	1	Excelの基本	テキストに沿って、パソコンで実習
	2	画面の操作	〃
	3	セルの選択、Excelの終了	〃
	4	データ編集	〃
	5	データの入力、数式の入力	〃
	6	データの移動とコピー	〃
	7	表の編集	〃
	8	罫線の設定、セルの書式設定	〃
	9	列幅や行の高さの設定	〃
	10	ブックの印刷	〃
	11	表示モードの切り替え、ページ設定の変更	〃
	12	印刷の実行	〃
	13	グラフと図形の作成	〃
	14	グラフの編集	〃
	15	図形の作成	〃
	16	ブックの利用と管理	〃
	17	ワークシートの管理	〃
	18	ウィンドウの操作	〃
	19	関数	〃
	20	統計関数	〃
	21	論理関数	〃
	22	日付関数	〃
	23	データベース機能	〃
	24	リストの作成	〃
	25	データの抽出	〃
	26	テーブル機能	〃
	27	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	28	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	29	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	30	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 Excel実習

W	時間	授業内容	授業方法
	31	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	テキストに沿って、パソコンで実習
	32	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	33	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	34	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	35	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	36	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	37	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	38	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	39	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	40	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	41	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	42	検定対策(問題演習、採点、やり直し)	〃
	43		
	44		
	45		
	46		
	47		
	48		
	49		
	50		
	51		
	52		
	53		
	54		
	55		
	56		
	57		
	58		
	59		
	60		

シラバス

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
サービス接遇	選択	57
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科2年/医薬品・登録販売者学科調剤薬局コース2年/美容・スキンケアアドバイザー学科販売コース2年 合計37名	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
平馬 みどり	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
美容業界・販売・営業・インストラクター	

(3) 授業概要

<p>サービス接遇実務について理解する。 サービス接遇担当者としての立ち居振る舞い、口頭表現を身に付ける</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>サービス接遇検定2級合格 検定日 2月16日(日)</p>

(5) 成績評価方法・基準

<p>授業態度、確認テスト、検定実績にて判断</p>

(6) 使用教材・教具

<p>サービス接遇検定公式テキスト2級</p>

(7) 授業にあたっての留意点

<p>サービス接遇に必要な身だしなみ、立ち居振る舞い、気遣い、話し方を理解し活用できるよう目指す。</p>

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 サービス接遇

W	時間	授業内容	授業方法	
前期	1	テキストP14～22	講義	
	17W	2	テキストP14～22	講義
		3	テキストP14～22	講義
18W	4	テキストP23～28	講義	
	5	テキストP23～28	講義	
	6	テキストP23～28	講義	
後期	7	テキストP29～35	講義	
1W	8	テキストP29～35	講義	
	9	テキストP29～35	講義	
2W	10	テキストP36～41	講義	
	11	テキストP36～41	講義	
	12	テキストP36～41	講義	
3W	13	テキストP42～53	講義	
	14	テキストP42～53	講義	
	15	テキストP42～53	講義	
4W	16	テキストP254～61	講義	
	17	テキストP254～61	講義	
	18	テキストP254～61	講義	
5W	19	テキストP62～75	講義	
	20	テキストP62～75	講義	
	21	テキストP62～75	講義	
6W	22	テキストP76～85	講義	
	23	テキストP76～85	講義	
	24	テキストP76～85	講義	
7W	25	テキストP86～101	講義	
	26	テキストP86～101	講義	
	27	テキストP86～101	講義	
	28	テキストP86～101	講義	
	29	テキストP86～101	講義	
	30	テキストP86～101	講義	

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 サービス接遇

W	時間	授業内容	授業方法
8W	31	テキストP102～114	講義
	32	テキストP102～114	講義
	33	テキストP102～114	講義
	34	テキストP102～114	講義
	35	テキストP102～114	講義
	36	テキストP102～114	講義
9W	37	テキストP115～128	講義
	38	テキストP115～128	講義
	39	テキストP115～128	講義
	40	テキストP115～128	講義
	41	テキストP115～128	講義
	42	テキストP115～128	講義
10W	43	テキストP2129～149	講義
	44	テキストP2129～149	講義
	45	テキストP2129～149	講義
11W	46	検定対策問題対策 第52回	答案練習
	47	検定対策問題対策	答案練習
	48	検定対策問題対策	答案練習
12W	49	検定対策問題対策 第51回	答案練習
	50	検定対策問題対策	答案練習
	51	検定対策問題対策	答案練習
13W	52	検定対策問題対策 第50回	答案練習
	53	検定対策問題対策	答案練習
	54	検定対策問題対策	答案練習
14W	55	検定対策問題対策 第48回	答案練習
	56	検定対策問題対策	答案練習
	57	検定対策問題対策	答案練習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
ビジネス実務マナー	必修	30
対象学科・学年	授業形態	
販売マーケティング学科1年/医薬品・登録販売者学科1年/美容・スキンケアアドバイザー学科1年/ビジネスライセンス学科	対面授業のみ実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
田中史歩	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>ビジネスマンとしての資質やビジネスマナーの基本を学び、企業組織の知識やビジネス文書作成技能、電話実務技能の知識を身に付けることにより、ビジネス実務の遂行に必要な知識を習得する。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>実務的なビジネスマナーを学ぶ</p>

(5) 成績評価方法・基準

<p>科目総時間数の80%以上の出席を前提とし、普段の授業の取り組み姿勢、検定結果を総合的に判断し、評価する。</p>

(6) 使用教材・教具

<p>ビジネス実務マナー検定受験ガイド</p>

(7) 授業にあたっての留意点

<p></p>

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 ビジネス実務マナー

W	時間	授業内容	授業方法
	1	検定内容、科目目標、評価基準等説明	講義
	2	ビジネスマンとしての資質	テキストを使用しての講義
	3	ビジネスマンとしての資質	テキストを使用しての講義
	4	執務要件	テキストを使用しての講義
	5	執務要件	テキストを使用しての講義
	6	組織の機能	テキストを使用しての講義
	7	組織の機能	テキストを使用しての講義
	8	人間関係	テキストを使用しての講義
	9	マナー	テキストを使用しての講義
	10	マナー	テキストを使用しての講義
	11	話し方	テキストを使用しての講義
	12	話し方	テキストを使用しての講義
	13	交際	テキストを使用しての講義
	14	交際	テキストを使用しての講義
	15	電話実務 会話力	テキストを使用しての講義
	16	電話実務 会話力	テキストを使用しての講義
	17	電話実務 応対力	テキストを使用しての講義
	18	電話実務 応対力	テキストを使用しての講義
	19	情報	テキストを使用しての講義
	20	情報	テキストを使用しての講義
	21	ビジネス文書	プリントを使用しての問題演習・解説
	22	ビジネス文書	プリントを使用しての問題演習・解説
	23	ビジネス文書	プリントを使用しての問題演習・解説
	24	ビジネス文書	プリントを使用しての問題演習・解説
	25	ビジネス文書	プリントを使用しての問題演習・解説
	26	会議	テキストを使用しての講義
	27	事務機器	テキストを使用しての講義
	28	事務用品	テキストを使用しての講義
	29	問題演習	プリントを使用しての問題演習・解説
	30	問題演習	プリントを使用しての問題演習・解説

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
リテールマーケティング I	必修	162
対象学科・学年	授業形態	
販売・マーケティング学科・1年 / 美容・スキンケアアドバイザー学科・1年 / 医薬品・登録販売者学科・2年 / ビジネスライセンス学科・1年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
原田 勝利 / 大滝 勇一(非常勤)	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
出版社やデザイン事務所にて、20年以上に渡りアートディレクター・グラフィックデザイナーとして様々なデザイン業務に携わった。(原田)	

(3) 授業概要

テキストに沿って授業を進める。流通構造、チェーンストアの仕組み、マーチャンダイジング、店舗運営、マーケティング、販売に関する法規等、小売業従事者として必要な知識を総合的に身につける。講義と問題演習を交互に行い、暗記よりも理解に重点を置く。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

リテールマーケティング(販売士)検定3級合格 7月受験

(5) 成績評価方法・基準

出席率80%以上を前提として、制作に関する基礎知識の習熟度、授業への取り組み姿勢を総合的に評価

(6) 使用教材・教具

販売士ハンドブック(基礎編)、過去問題、担当教員作成のパワーポイント資料、補助プリント等
--

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法
	1	①小売業の種類(第1章)流通における小売業の基本	講義、問題演習
	2	〃	〃
	3	〃	〃
	4	①小売業の種類(第2章)組織形態別小売業の基本	〃
	5	〃	〃
	6	〃	〃
	7	①小売業の種類(第3章)店舗形態別小売業の基本的役割	〃
	8	〃	〃
	9	〃	〃
	10	①小売業の種類(第4章)商業集積の基本	〃
	11	〃	〃
	12	〃	〃
	13	②マーチャндаイジング(第1章)商品の基本	講義、問題演習
	14	〃	〃
	15	〃	〃
	16	②マーチャндаイジング(第2章)マーチャндаイジングの基本	〃
	17	〃	〃
	18	〃	〃
	19	②マーチャндаイジング(第3章)商品計画の基本	〃
	20	〃	〃
	21	〃	〃
	22	②マーチャндаイジング(第4章)販売計画および仕入計画などの基本	〃
	23	〃	〃
	24	〃	〃
	25	②マーチャндаイジング(第5章)在庫管理の基本	〃
	26	〃	〃
	27	〃	〃
	28	②マーチャндаイジング(第6章)価格設定の基本	〃
	29	〃	〃
	30	〃	〃

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法
	31	②マーチャндаイジング(第7章)販売管理の基本	講義、問題演習
	32	〃	〃
	33	〃	〃
	34	③ストアオペレーション(第1章)ストアオペレーションの基本	講義、問題演習
	35	〃	〃
	36	〃	〃
	37	③ストアオペレーション(第2章)包装技術の基本	講義、問題演習
	38	〃	〃
	39	〃	〃
	40	③ストアオペレーション(第3章)ディスプレイの基本	講義、問題演習
	41	〃	〃
	42	〃	〃
	43	③ストアオペレーション(第4章)包装技術の基本	講義、問題演習
	44	〃	〃
	45	〃	〃
	46	④マーケティング(第1章)小売業のマーケティングの基本	講義、問題演習
	47	〃	〃
	48	〃	〃
	49	④マーケティング(第2章)顧客満足経営の基本	〃
	50	〃	〃
	51	〃	〃
	52	④マーケティング(第3章)商圏の設定と出店の基本	講義、問題演習
	53	〃	〃
	54	〃	〃
	55	④マーケティング(第4章)リージョナルプロモーションの基本	〃
	56	〃	〃
	57	〃	〃
	58	④マーケティング(第5章)顧客志向の売場づくりの基本	〃
	59	〃	〃
	60	〃	〃

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法
	61	⑤販売・経営管理(第1章)販売員の役割の基本	講義、問題演習
	62	〃	〃
	63	〃	〃
	64	⑤販売・経営管理(第2章)販売員の法令知識	講義、問題演習
	65	〃	〃
	66	〃	〃
	67	⑤販売・経営管理(第3章)小売業の計数管理	〃
	68	〃	〃
	69	〃	〃
	70	⑤販売・経営管理(第4章)店舗管理の基本	〃
	71	〃	〃
	72	〃	〃
	73	①小売業の種類 復習	問題演習、確認テスト
	74	〃	〃
	75	〃	〃
	76	〃	〃
	77	〃	〃
	78	〃	〃
	79	〃	〃
	80	〃	〃
	81	〃	〃
	82	②マーチャンダイジング 復習	問題演習、確認テスト
	83	〃	〃
	84	〃	〃
	85	〃	〃
	86	〃	〃
	87	〃	〃
	88	〃	〃
	89	〃	〃
	90	〃	〃

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法
	91	③ストアオペレーション 復習	問題演習、確認テスト
	92	〃	〃
	93	〃	〃
	94	〃	〃
	95	〃	〃
	96	〃	〃
	97	〃	〃
	98	〃	〃
	99	〃	〃
	100	④マーケティング 復習	問題演習、確認テスト
	101	〃	〃
	102	〃	〃
	103	〃	〃
	104	〃	〃
	105	〃	〃
	106	〃	〃
	107	〃	〃
	108	〃	〃
	109	⑤販売・経営管理 復習	問題演習、確認テスト
	110	〃	〃
	111	〃	〃
	112	〃	〃
	113	〃	〃
	114	〃	〃
	115	〃	〃
	116	〃	〃
	117	〃	〃
	118	〃	〃
	119	〃	〃
	120	〃	〃

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 リテールマーケティング I

W	時間	授業内容	授業方法
	121	検定対策	答案練習
	122	〃	〃
	123	〃	〃
	124	〃	〃
	125	〃	〃
	126	〃	〃
	127	〃	〃
	128	〃	〃
	129	〃	〃
	130	〃	〃
	131	〃	〃
	132	〃	〃
	133	〃	〃
	134	〃	〃
	135	〃	〃
	136	〃	〃
	137	〃	〃
	138	〃	〃
	139	〃	〃
	140	〃	〃
	141	〃	〃
	142	〃	〃
	143	〃	〃
	144	〃	〃
	145	〃	〃
	146	〃	〃
	147	〃	〃
	148	〃	〃
	149	〃	〃
	150	〃	〃

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
異文化研究	必修	57
対象学科・学年	授業形態	
販売マーケティング学科1年/医薬品・登録販売者学科1年/美容・スキンケアアドバイザー学科1年/ビジネスライセンス学科	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
各海外研修コースの引率担当者	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>該当コースの中から学生が選択した都市への訪問が主目的となる。訪問する国や都市に関して事前に情報収集を行い、滞在中の行動計画もグループ単位で作成する。また、所属する学科と関連するテーマをグループごとに設定し、事前研究や現地でのリサーチを行う。帰国後は振り返りを行い、その内容を発表する。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>当校の運営理念である「世界的視野を持った学生の輩出」が目標となる。</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>出席率、授業態度(現地滞在中の行動も含む)、グループワークへの貢献度、提出課題や発表の内容などを総合的に判断する。</p>
--

(6) 使用教材・教具

<p>NBC作成の独自教材、業者から配布される資料等</p>

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 異文化研究

W	時間	授業内容	授業方法
後1	1	異文化研究、海外研修の目的、概要など	講義(引率担当者による説明)
後2	2	国の概要調べ	グループワーク
後3	3	名所調べ、学科別テーマ検討	グループワーク
後4	4	名所調べ、学科別テーマ検討	グループワーク
後5	5	行動計画作成	グループワーク
後6	6	行動計画作成	グループワーク
後8	7	行動計画作成	グループワーク
後9	8	レンタル品、保険に関して	レンタル業者、保険代理店によるプレゼン
後10	9	会話の基礎	グループワーク
後11	10	留学生交流会	ゲスト(留学生)との会話
後12	11	旅行会社担当者あいさつ・注意事項確認	旅行会社の添乗担当者による説明
後13	12	行動計画最終詰め、出発前最終確認	講義(引率担当者による説明)
海 外 研 修 週	13	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	14	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	15	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	16	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	17	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	18	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	19	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	20	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	21	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	22	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	23	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	24	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	25	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	26	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	27	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	28	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	29	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
30	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動	

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 異文化研究

W	時間	授業内容	授業方法
海外 研 修 週	31	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	32	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	33	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	34	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	35	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	36	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	37	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	38	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	39	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	40	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	41	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	42	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	43	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	44	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	45	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	46	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	47	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	48	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	49	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	50	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
	51	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動
52	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動	
53	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動	
54	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動	
55	海外研修	現地学生との交流、グループ別行動	
後14	56	振り返り授業 レポート課題	グループワーク
	57	振り返り授業 レポート課題	グループワーク

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
基礎英語 I	必修	16
対象学科・学年	授業形態	
販売マーケティング学科1年/医薬品・登録販売者学科1年/美容・スキンケアアドバイザー学科1年/ビジネスライセンス学科	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
田中 史歩	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>株式会社リクルートマーケティングパートナーズが提供する「スタディサプリ」というアプリを活用して、eラーニング形式で進める。学生はスタディサプリをスマートフォンやタブレットにダウンロードし、各自で学習を進めていく。問題は基礎英語 I の範囲内では720レッスンあるが、どのレベルを選択するかは自由。1レッスン10～15分程度で終わるよう設計されている。</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>グローバル社会という言葉が用いられてからしばらくが経過しているが日本人の英語力は世界水準よりも下回ったままである。そこで日常会話で用いられる、中学・高校で学んだ英語学習の定着、および基礎知識・技能と英語における知識量を増やすことを目的として実施する。第1段階としては一般的な日常表現や言い回しを理解し、自己紹介などのやりとりができるようになることを目標とする。次の段階では家族や仕事のことなど日常的に使われる表現を理解し、情報交換ができるようになることを目標とする。</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

<p>教職員は管理画面を確認することで進捗状況や学習状況の把握ができる。こうした積極性や主体性を成績評価の軸としながらも、成績評価テストにより学習の習熟度を評価する。</p>

(6) 使用教材・教具

<p>スタディサプリ(アプリ)、スマートフォンまたはタブレット、ノート、筆記用具</p>
--

(7) 授業にあたっての留意点

<p>スタディサプリは自主的な学習を進めるeラーニングアプリであるため、日々の学習計画を定めて、これに基づいて計画的に学習を進めること。</p>
--

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 基礎英語 I

W	時間	授業内容	授業方法
	1	Week1 簡単なあいさつや呼びかけをしたり、それに答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	2	Week2 私やあなたについての簡単な紹介ができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	3	Week3 あるものの名前・色・形などを言ったり、たずねたり、答えたりできる 言語材料 be動詞(現在形)	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	4	Week4 喜びや歓迎の気持ちを表現することができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	5	Week5 様子をたずねたり、答えたりできる 言語材料 be動詞(現在形)	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	6	Week6 連絡先をたずねたり、教えたりできる 言語材料 be動詞(現在形)	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	7	Week7 4桁までの数字が教えられる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	8	Week8 いろいろな場面で別れのあいさつができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	9	Week9 相手の話に対して、共感したあいづちを打つことができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	10	Week10 簡単なClassroom Englishを使える	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	11	Week11 好ききらいをたずねたり、答えたりできる 言語材料 一般動詞(現在形)	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	12	Week12 日本の年中行事について、簡単に説明することができる 言語材料 be動詞・一般動詞(現在形)の復習	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	13	Week13 相手を誘ったり、誘いに答えたりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	14	Week14 簡単な計算式を言い表すことができる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	15	Week15 簡単な提案(命令形)をすることができる 言語材料 命令文	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	16	Week16 相手に聞き直すことができたり、相手の間違いを訂正したりできる	スタディサプリを用いてのeラーニング学習
	17		
	18		
	19		
	20		
	21		
	22		
	23		
	24		
	25		
	26		
	27		
	28		
	29		
	30		

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
計算実務	必修	45
対象学科・学年	授業形態	
販売マーケティング学科1年/医薬品・登録販売者学科1年/美容・スキンケアアドバイザー学科1年/ビジネスライセンス学科	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
田中 史歩	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

電卓を使用して、乗算、除算、見取算、複合残、伝票残を正確かつ迅速に計算できるよう、計算方法や電卓技術を習得する。

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

目標検定：電卓技能検定3級以上

(5) 成績評価方法・基準

当該授業への出席率80%以上を基本として、①検定試験の結果、②模擬試験の結果、③課題・演習の提出を2:4:4で評価する。

(6) 使用教材・教具

説明・演習用問題プリント、筆記用具、電卓

(7) 授業にあたっての留意点

特になし

(8) その他

特になし

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 計算実務

W	時間	授業内容	授業方法
	1	電卓検定について	動機付け
	2	電卓機能説明	講義
	3	計算練習	講義・演習
	4	計算練習(見取算)	講義・演習
	5	計算練習(見取算)	講義・演習
	6	計算練習(見取算)	講義・演習
	7	計算練習(乗算)	講義・演習
	8	計算練習(乗算)	講義・演習
	9	計算練習(乗算)	講義・演習
	10	計算練習(除算)	講義・演習
	11	計算練習(除算)	講義・演習
	12	計算練習(除算)	講義・演習
	13	計算練習(複合算)	講義・演習
	14	計算練習(複合算)	講義・演習
	15	計算練習(複合算)	講義・演習
	16	計算練習(伝票算)	講義・演習
	17	計算練習(伝票算)	講義・演習
	18	計算練習(伝票算)	講義・演習
	19	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	20	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	21	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	22	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	23	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	24	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	25	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	26	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	27	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	28	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	29	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習
	30	模擬練習(電卓検定3級問題)	講義・演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 計算実務

W	時間	授業内容	授業方法
	31	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	32	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	33	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	34	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	35	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	36	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	37	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	38	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	39	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	40	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	41	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	42	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	43	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	44	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	45	模擬練習(電卓検定2級問題)	講義・演習
	46		
	47		
	48		
	49		
	50		
	51		
	52		
	53		
	54		
	55		
	56		
	57		
	58		
	59		
	60		

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
社会人常識マナー	必修	36
対象学科・学年	授業形態	
販売マーケティング学科1年/医薬品・登録販売者学科1年/美容・スキンケアアドバイザー学科1年/ビジネスライセンス学科	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
田中 史歩	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>社会人常識マナー検定テキストを使用。学習範囲を提示し、学習とテストを時間内に行う。章ごとにポイントを説明し理解したうえで、確認テストを実施し、解説を行う。全範囲が終了した後、過去問題による答案作成練習を実施していく。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>①社会人常識マナー検定3級の合格 ②ビジネスマナー、コミュニケーション能力向上 ③就職筆記試験対応</p> <p>※①については、2025年1月に行われる検定試験に向けて、出題頻度の高い問題を解く。 ②については、テーマを設定したうえでの実技やディスカッションなどを盛り込んでいく。</p>
--

(5) 成績評価方法・基準

科目総時間数の80%以上の出席を前提とし、検定結果および習熟度:90% 日頃の授業態度:10%

(6) 使用教材・教具

テキスト(全経公式テキスト 社会人常識マナー 検定テキスト2・3級)

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

 科目名 社会人常識マナー

W	時間	授業内容	授業方法
	1	社会常識 第1章 社会と組織	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	2	社会常識 第2章 仕事と成果	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	3	社会常識 第3章 一般知識(社会常識、日本語)	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	4	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	5	社会常識 第3章 一般知識(基礎用語、計算)	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	6	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	7	コミュニケーション 第1章 ビジネスコミュニケ～	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	8	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	9	コミュニケーション 第2章 社会人にふさわしい～	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	10	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	11	コミュニケーション 第2章 ビジネス文書の活用	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	12	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	13	ビジネスマナー 第1章 職場のマナー	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	14	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	15	ビジネスマナー 第1、2章 職場のマナー、来客応	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	16	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	17	ビジネスマナー 第3、4章 電話対応、交際業務	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	18	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	19	ビジネスマナー 第5、6章 文書類の受取、会議	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	20	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	21	ビジネスマナー 第7章 ファイリング・他	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	22	確認テスト	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	23	過去問題①	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	24	過去問題②	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	25	過去問題③	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	26	過去問題④	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	27	過去問題⑤	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	28	過去問題⑥	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	29	過去問題⑦	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	30	過去問題⑧	講義形式、テキストと問題プリントを使用

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 社会人常識マナー

W	時間	授業内容	授業方法
	31	過去問題⑨	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	32	過去問題⑩	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	33	過去問題⑪	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	34	過去問題⑫	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	35	過去問題⑬	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	36	過去問題⑭	講義形式、テキストと問題プリントを使用
	37		
	38		
	39		
	40		
	41		
	42		
	43		
	44		
	45		
	46		
	47		
	48		
	49		
	50		
	51		
	52		
	53		
	54		
	55		
	56		
	57		
	58		
	59		
	60		

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
就職実務 I	必修	114
対象学科・学年		
販売マーケティング学科1年/医薬品・登録販売者学科1年/美容・スキンケアアドバイザー学科1年/ビジネスライセンス学科	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
田中 史歩	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>社会人としての心構えから始まり、就職活動スタートに向けての準備をしていく。就職動画教材を中心として、アウトプットとしてのワークを活用して理解と体得を目指す。</p>

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<p>就職活動スタートまでに準備を整える。ディスカッションやワークを通して自己の考え方に他者目線を取り入れて成長を促し、求職登録合格を目指す。</p>

(5) 成績評価方法・基準

<p>当授業への出席率80%を前提として、レポートとしてワークシートの提出と求職登録の合否により評価</p>
--

(6) 使用教材・教具

<p>筆記用具、ノートPC</p>

(7) 授業にあたっての留意点

<p></p>

(8) その他

<p></p>

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務 I

W	時間	授業内容	授業方法
	1	実践行動学Part1	アイスブレイク マジックドア1
	2	実践行動学Part1	マジックドア2
	3	実践行動学Part1	マジックドア3
	4	実践行動学Part1	マジックドア4
	5	実践行動学Part1	マジックドア5
	6	実践行動学Part1	まとめ
	7	実践行動学Part2	アイスブレイク マジックドア1
	8	実践行動学Part2	マジックドア2
	9	実践行動学Part2	マジックドア3
	10	実践行動学Part2	マジックドア4
	11	実践行動学Part2	マジックドア5
	12	実践行動学Part2	まとめ
	13	社会人としての心構え	テキストを使用しての講義
	14	学生との違いの理解	テキストを使用しての講義
	15	コミュニケーション能力の必要性理解	テキストを使用しての講義
	16	企業が求める人材とは	テキストを使用しての講義
	17	就職活動の流れ	テキストを使用しての講義
	18	就職活動の流れ	テキストを使用しての講義
	19	グループディスカッション	グループワーク
	20	グループディスカッション	グループワーク
	21	グループディスカッション	グループワーク
	22	業種と職種	テキストを使用しての講義・個人作業
	23	業種と職種	テキストを使用しての講義・個人作業
	24	業種と職種	テキストを使用しての講義・個人作業
	25	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	26	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	27	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	28	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	29	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	30	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務 I

W	時間	授業内容	授業方法
	31	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	32	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	33	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	34	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	35	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	36	自己分析	テキストを使用しての講義・個人作業
	37	自己PRネタ探し	テキストを使用しての講義・個人作業
	38	自己PRネタ探し	テキストを使用しての講義・個人作業
	39	自己PRネタ探し	テキストを使用しての講義・個人作業
	40	自己PR作成	個人作業
	41	自己PR作成	個人作業
	42	自己PR作成	個人作業
	43	業界研究	講義・個人作業
	44	業界研究	講義・個人作業
	45	業界研究	講義・個人作業
	46	SDGsへの取り組みについて考える	個人作業
	47	SDGsへの取り組みについて考える	個人作業
	48	SDGsへの取り組みについて考える	個人作業
	49	企業研究	講義・個人作業
	50	企業研究	講義・個人作業
	51	企業研究	講義・個人作業
	52	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	53	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	54	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	55	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	56	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	57	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	58	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	59	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	60	進路個人面談	冬休み後の進路面談

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 就職実務 I

W	時間	授業内容	授業方法
	61	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	62	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	63	進路個人面談	冬休み後の進路面談
	64	求職登録面接練習①	時間に分けてのグループ面接練習
	65	求職登録面接練習①	時間に分けてのグループ面接練習
	66	求職登録面接練習①	時間に分けてのグループ面接練習
	67	求職登録面接練習①	時間に分けてのグループ面接練習
	68	求職登録面接練習①	時間に分けてのグループ面接練習
	69	求職登録面接練習①	時間に分けてのグループ面接練習
	70	求職登録面接練習②	時間に分けてのグループ面接練習
	71	求職登録面接練習②	時間に分けてのグループ面接練習
	72	求職登録面接練習②	時間に分けてのグループ面接練習
	73	求職登録面接練習②	時間に分けてのグループ面接練習
	74	求職登録面接練習②	時間に分けてのグループ面接練習
	75	求職登録面接練習②	時間に分けてのグループ面接練習
	76	求職登録面接練習③	時間に分けてのグループ面接練習
	77	求職登録面接練習③	時間に分けてのグループ面接練習
	78	求職登録面接練習③	時間に分けてのグループ面接練習
	79	求職登録面接練習③	時間に分けてのグループ面接練習
	80	求職登録面接練習③	時間に分けてのグループ面接練習
	81	求職登録面接練習③	時間に分けてのグループ面接練習
	82	求職登録面接練習④	時間に分けてのグループ面接練習
	83	求職登録面接練習④	時間に分けてのグループ面接練習
	84	求職登録面接練習④	時間に分けてのグループ面接練習
	85	求職登録面接練習④	時間に分けてのグループ面接練習
	86	求職登録面接練習④	時間に分けてのグループ面接練習
	87	求職登録面接練習④	時間に分けてのグループ面接練習
	88	求職登録面接練習⑤	時間に分けてのグループ面接練習
	89	求職登録面接練習⑤	時間に分けてのグループ面接練習
	90	求職登録面接練習⑤	時間に分けてのグループ面接練習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
調剤報酬	選択	111
対象学科・学年	授業形態	
医療秘書・事務学科2年、医薬品・登録販売者学科1年、ビジネスライセンス学科1年	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
榎 祐香、小澤 琴音	無
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	

(3) 授業概要

<p>保険調剤薬局の役割や調剤薬局事務員としての業務内容を学ぶとともに、調剤報酬の算定のルールを理解し、レセプト作成を行う。</p>
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

<ul style="list-style-type: none"> ・医療保険制度を理解し、調剤薬局事務員として必要な知識を身に付ける。 ・調剤報酬のレセプト作成ができるようになる。 ・「調剤事務管理士技能認定試験」合格。

(5) 成績評価方法・基準

<p>当授業への出席率80%以上を前提とし、①技能認定試験の可否 ②授業内で実施の模擬試験結果 ③授業への取り組み姿勢 を4:3:3の比率で総合的に評価する。</p>

(6) 使用教材・教具

調剤薬局事務講座テキスト、補助プリント、検定試験問題集、電卓、筆記用具

(7) 授業にあたっての留意点

--

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 調剤報酬

W	時間	授業内容	授業方法
後期 1	1	テキスト1 第1章 医療機関と薬局、練習問題	講義と演習
	2	テキスト1 第1章 医療保障制度	講義
	3	テキスト1 第1章 医療保障制度	講義
	4	練習問題、検定問題類似プリント①	講義と演習
	5	テキスト1 第2章 保険給付 ②まで	講義
	6	練習問題 問1のみ、第1回レポート問1. 2	講義と演習
後期 2	7	検定問題類似プリント②	講義と演習
	8	検定問題問3類似プリント 保険者番号のみ	講義と演習
	9	テキスト1 第2章 保険給付 ③から	講義
	10	テキスト1 第2章 保険給付 ③から	講義
	11	練習問題、第1回レポート問3 1のみ	講義と演習
	12	検定問題類似プリント③	講義と演習
後期 3	13	検定問題類似プリント④～⑤	講義と演習
	14	検定問題類似プリント④～⑤	講義と演習
	15	検定説明、医療保険制度、調剤薬局事務の仕事	テキスト内容の解説
	16	窓口請求額の計算の復習	補助プリントを使用しての演習
	17	窓口請求額の計算の復習 練習問題	補助プリントを使用しての演習
	18	薬局の知識	テキスト内容の解説
後期 4	19	処方せんの基礎知識 練習問題	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
	20	算定に必要な用語	テキスト内容の解説
	21	算定に必要な用語	テキスト内容の解説
	22	調剤基本料	テキスト内容の解説
	23	調剤基本料	テキスト内容の解説
	24	薬剤料 特定医療保険材料料	テキスト内容の解説
	25	調剤料	テキスト内容の解説
	26	調剤料	テキスト内容の解説
	27	調剤料の加算 麻薬加算	テキスト内容の解説
後期 5	28	調剤料の加算 嚙下障害加算	テキスト内容の解説
	29	調剤料の加算 一包化加算時間外等の加算	テキスト内容の解説
	30	調剤料 練習問題	補助プリントを使用しての演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 調剤報酬

W	時間	授業内容	授業方法
	31	調剤料 練習問題	補助プリントを使用しての演習
	32	薬学管理料	テキスト内容の解説
	33	会計表	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
	34	会計表	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
	35	会計表	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
	36	レセプト作成	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
後期 6	37	レセプト作成	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
	38	練習問題	補助プリントを使用しての演習
	39	薬の知識 練習問題	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
	40	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	41	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	42	公費、労災、介護保険、練習問題	テキスト内容の解説、補助プリントを使用・演習
	43	レセプト作成	補助プリントを使用しての演習
	44	レセプト作成	補助プリントを使用しての演習
	45	学科練習問題	補助プリントを使用しての演習
後期 7	46	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	47	学科練習問題	補助プリントを使用しての演習
	48	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	49	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	50	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	51	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	52	レセプト練習問題	補助プリントを使用しての演習
	53	点検練習問題	補助プリントを使用しての演習
	54	点検練習問題	補助プリントを使用しての演習
	55	点検練習問題	補助プリントを使用しての演習
	56	点検練習問題	補助プリントを使用しての演習
57	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習	
後期 8	58	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	59	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	60	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 調剤報酬

W	時間	授業内容	授業方法
	61	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	62	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	63	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	64	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	65	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	66	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	67	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	68	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	69	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
後期 9	70	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	71	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	72	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	73	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	74	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	75	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	76	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	77	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	78	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	79	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	80	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
後期 10	81	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	82	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	83	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	84	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	85	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	86	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	87	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	88	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	89	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習
	90	模擬試験	検定試験問題集を使用しての演習

(1) 基本情報

科目名	必修・選択	授業時間総数
美容総合	選択	111
対象学科・学年	授業形態	
美容・スキンケアアドバイザー学科1年/医薬品・登録販売者学科美容薬学 コース1年 合計14名	対面授業と遠隔授業の併用実施	

(2) 担当教員

教員名	実務経験の有無
平馬 みどり	有
実務経験の職種と業務内容【実務経験有の場合のみ記載】	
美容業界・販売・営業・インストラクター	

(3) 授業概要

美容に関する基礎知識(皮膚学・化粧品学・栄養学・カウンセリング理論)から技術を身に付ける
--

※具体的な授業計画、授業方法は別紙授業計画書を参照

(4) 到達目標

肌状態からお手入れ、食事などトータルアドバイスができ メイク指導までできるようになる 日本化粧品検定 合格

(5) 成績評価方法・基準

出席率、授業態度

(6) 使用教材・教具

資料プリント、基礎化粧品、メイク製品

(7) 授業にあたっての留意点

接客を基本として学ぶ

(8) その他

--

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 美容総合

W	時間	授業内容	授業方法
後期	1	基礎化粧品体験	実習
1W	2	基礎化粧品体験	実習
	3	基礎化粧品体験	実習
2W	4	メイク体験	実習
	5	メイク体験	実習
	6	メイク体験	実習
3W	7	皮膚学	講義
	8	皮膚学	講義
	9	皮膚学	講義
4W	10	皮膚学	講義
	11	皮膚学	講義
	12	皮膚学	講義
5W	13	皮膚学	講義
	14	皮膚学	講義
	15	皮膚学	講義
6W	16	皮膚学	講義
	17	皮膚学	講義
	18	皮膚学	講義
7W	19	皮膚学	講義
	20	皮膚学	講義
	21	皮膚学	講義
8W	22	化粧品学	講義
	23	化粧品学	講義
	24	化粧品学	講義
9W	25	化粧品学	講義
	26	化粧品学	講義
	27	化粧品学	講義
	28	化粧品学	講義
	29	化粧品学	講義
	30	化粧品学	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 美容総合

W	時間	授業内容	授業方法
10W	31	化粧品学	講義
	32	化粧品学	講義
	33	化粧品学	講義
	34	化粧品学	講義
	35	化粧品学	講義
	36	化粧品学	講義
11W	37	スキンケアテクニック セルフ	実習
	38	スキンケアテクニック セルフ	実習
	39	スキンケアテクニック セルフ	実習
	40	スキンケアテクニック セルフ	実習
	41	スキンケアテクニック セルフ	実習
	42	スキンケアテクニック セルフ	実習
12W	43	スキンケアテクニック 相モデル	実習
	44	スキンケアテクニック 相モデル	実習
	45	スキンケアテクニック 相モデル	実習
	46	スキンケアテクニック 相モデル	実習
	47	スキンケアテクニック 相モデル	実習
	48	スキンケアテクニック 相モデル	実習
13W	49	栄養学	講義
	50	栄養学	講義
	51	栄養学	講義
	52	栄養学	講義
	53	栄養学	講義
	54	栄養学	講義
14W	55	栄養学	講義
	56	栄養学	講義
	57	栄養学	講義
	58	栄養学	講義
	59	栄養学	講義
	60	栄養学	講義

【別紙】

授 業 計 画 書

科目名 美容総合

W	時間	授業内容	授業方法
14W	61	カウンセリング理論	講義
	62	カウンセリング理論	講義
	63	カウンセリング理論	講義
	64	カウンセリング理論	講義
	65	カウンセリング理論	講義
	66	カウンセリング理論	講義
15W	67	カウンセリング理論	講義
	68	カウンセリング理論	講義
	69	カウンセリング理論	講義
	70	カウンセリング理論	講義
	71	カウンセリング理論	講義
	72	カウンセリング理論	講義
	73	カウンセリング理論	講義
	74	カウンセリング理論	講義
	75	カウンセリング理論	講義
	76	カウンセリング理論	講義
	77	カウンセリング理論	講義
	78	カウンセリング理論	講義
16W	79	カウンセリング実習	実習
	80	カウンセリング実習	実習
	81	カウンセリング実習	実習
	82	カウンセリング実習	実習
	83	カウンセリング実習	実習
	84	カウンセリング実習	実習
	85	カウンセリング実習	実習
	86	カウンセリング実習	実習
	87	カウンセリング実習	実習
	88	カウンセリング実習	実習
	89	カウンセリング実習	実習
	90	カウンセリング実習	実習

